Анализ разделения фермерских хозяйств России и США по экономическим классам и стратегия развития аграрной структуры в России

А.В. Лазарев, к.э.н., ведущий науч. сотр. Всероссийского института аграрных проблем и информатики им. А.А. Никонова

Для того чтобы определить стратегию развития аграрной структуры исключительно важным является анализ мирового опыта, анализ аграрной структуры развитых стран, которые находятся на более высокой ступени развития и преодолели аграрный кризис.

При сравнении ферм по экономическим классам необходимо отметить преобладание в России микрофермерских хозяйств. Если доля хозяйств с самыми минимальными размерами сопоставима в России и США и составляет чуть более 40%, то количество подсобных товарных хозяйств с выручкой до 300 тыс. руб. в США составляет около 60%, в России превышает 97% (*табл. 1*).

Таблица 1. **Классификация ферм России и США по экономическим классам**

Границы группы по объемам продаж, тыс. долл. США	**Удельный вес группы в числе ферм %,**	
	группировка по выручке без субсидий США	**группировка по выручке Россия [1]**
Свыше 1000	2,5	0,10
500–999	2,8	0,12
250–499	4,2	0,28
100–249	6,7	0,25
50–99	5,7	0,32
25–49	7	0,5
10–24	11,3	1,4
5–9	9,9	11,2
2–4	9,1	44,5
1–2	40,8	41,3
Итого	100	100

В России количество крупных и средних товарных хозяйств (с годовой выручкой свыше 10 тыс. долл.) составляет всего 3% хозяйств. В США более 40% хозяйств, почти 900 тыс., имеют выручку более 10 тыс. долл., что по большому счёту свидетельствует о более зрелой аграрной структуре, так как крупные и средние хозяйства обладают большим ресурсным потенциалом и перспективами развития.

Для более точной оценки очень важно сравнить долю классов в денежной выручке.

Из *табл. 2* видно, что в США подавляющее большинство ферм 87,4% относится к малым, однако основную часть выручки более 90,6% (если считать для сравнения и фирмы с оборотом свыше 100 тыс. долл.) дают крупные фермы. Причём 100 тыс. крупнейших ферм, с выручкой свыше 500 тыс. долл., составляющие всего 4,6% общего количества ферм дают более половины (53,4%) всей выручки и занимают более 1/2 всех сельскохозяйственных угодий США, 1,8 млн фермерских хозяйств США дают лишь 1/10 всей выручки.

В проведённой в отчёте отдела институционального анализа ВИАПИ классификации российских фермерских хозяйств, выделенные классы не совсем совпадают с классами в США. Так очень крупными фермерскими хозяйствами считаются хозяйства с выручкой свыше 1 млн долл., в США от 500 тыс. долл. Крупными фермерскими хозяйствами наоборот считаются хозяйства с выручкой от 100 тыс. до 1 млн долл., в то время как в США от 250 до 500 тыс. долл. Класс от 100 до 250 тыс. долл. в США относится к малым (средним) фермерским хозяйствам. Необходимость такого подразделения по классам вызвано незначительным количеством крупных сельхозтоваропроизводителей в России.

В США количество средних (от 100 до 250 тыс. долл.) и крупных ферм составляет 380 тысяч.

В России число крупных и средних сельхозтоваропроизводителей, с выручкой свыше 100 тыс. долл. (3 млн руб.) составляет всего 115 тыс. хозяйств, т.е. количество крупных предприятий в России более чем втрое меньше чем в

США. При этом в США функционирует ещё почти полмиллиона малых фермерских хозяйств имеющих выручку свыше десяти тысяч долларов. Так что общее количество крупных и средних ферм в России почти в десять раз меньше чем в США, при том, что общее количество фермерских хозяйств в США, почти вдвое меньше чем в России. Это свидетельствует о том, что, скорее всего тенденция роста количества средних и крупных предприятий в России и дальше получит своё развитие. Резервом являются, почти 4 млн товарных крестьянских хозяйств, которые пока носят подсобный характер. Меры экономической политики должны быть направлены на стимулирование процесса перехода от подсобных хозяйств к товарным. Для лучшего сравнения нами составлена *табл. 3*, где разделение на крупные и малые фермы совпадают с принятой в США классификацией.

Таблица 2. **Распределение ферм США по типу ферм [2]**

Классы	Число ферм	Удельный вес в числе ферм, %	Удельный вес в выручке с учетом субсидий, %	Средняя выручка на ферму, тыс. долл. США	Средняя площадь земли на ферму, акр
Малые фермы					
Фермы с ограниченным ресурсным потенциалом	308837	14,1	0,9	8,907	137
Фермы, где глава фермер-пенсионер	456093	20,7	2,5	16,477	196
Резидентские фермы	801844	36,4	3,8	14,443	151
Фермы с низким объемом продаж (менее 100 тыс. долл. США в год)	258899	11,7	2,3	26,988	337
Фермы с объемом продаж сельскохозяйственной продукции от 100 до 249,999 тыс. долл. США в год	100126	4,5	5,8	176,365	1040
Прочие					
Крупные семейные фермы с объемом продаж от 250 до 499 тыс. долл. США	86551	3,9	10,6	372,526	1421
Очень крупные семейные фермы с объемом продаж более 500 тыс. долл. США	101265	4,6	52,3	1577,389	2068
Несемейные фермы	91177	4,1	**21,9**	731,930	1573
Итого	**2204792**	**100,0**	**100,00**	**138,428**	**418**

Таблица 3. **Распределение крупных и малых ферм (сельхозпроизводителей) в России**

Классы	Число ферм	Удельный вес в числе ферм, %	Средняя выручка на ферму, тыс. руб./тыс. долл.	Средняя площадь сельхозугодий на ферму, га/акр 1акр 0,405 га	Удельный вес в выручке Всего/товарных хозяйств
Малые фермы					
Фермы с низким объемом продаж (менее 10 тыс. долл. США в год)	3862000	97,1	67,4/ 2,3	3,3/8,2	23,8/26,93
Фермы с объёмом продаж 10–100 тыс. долл. США в год)	89148	2,24	816/ 28,1	153/382	6,7/7,58
Фермы с объемом продаж сельскохозяйственной продукции от 100 тыс. до 249,999 тыс. долл. США в год	10520	0,265	4755/ 164	5376/13440	4,58/5,18
Прочие					
Крупные семейные фермы с объемом продаж от 250 до 499 тыс. долл. США	5942	0,15	10702/369	8663/21557	5,82/6,59

Классы	Число ферм	Удельный вес в числе ферм, %	Средняя выручка на ферму, тыс. руб./тыс. долл.	Средняя площадь сельхозугодий на ферму, га/акр 1акр 0,405 га	Удельный вес в выручке Всего/товарных хозяйств
Очень крупные семейные фермы с объемом продаж более 500 тыс. долл. США	9647	0,245	53727/1853	19907/49767	47,47/53,72
Итого	**3978000**	**100,0**	**242,6**	**24,9**	**100,00**

В России 2/3 всей выручки товарных хозяйств даёт менее одного процента 26109 (0,66%) крупных и очень крупных предприятий, 115 тыс. крупных и средних сельхозтоваропроизводителей России дают около трёх четвертей всей выручки. Вместе с тем роль малых фермерских хозяйств в России значительна. Небольшие крестьянские фермерские, личные подсобные хозяйства, имеющие товарный характер дают более 1/4 всей выручки и более 1/3 выручки от продажи продукции животноводства. Количество малых форм хозяйствования, составляет в России почти 4 млн хозяйств и вдвое превышает количество малых фермерских хозяйств в США и соответственно их доля в совокупной выручке более чем вдвое выше. Средние и особенно очень крупные сельхозтоваропроизводители в России отличаются значительно более крупными размерами сельхозугодий, превышая более чем в 10 раз по площади сельхозугодья в крупных фермерских хозяйствах в США, около 2 тыс. акров в США и более 20 тыс. акров в России. Средний размер выручки крупнейших предприятий отличается незначительно и составляет в среднем 1,6 млн долл. в США и 1,8 млн долл. в России.

Вместе с тем малые фермерские и личные подсобные хозяйства в России, носящие товарный характер имеют незначительные земельные угодья по площади в десятки раз меньше малых фермерских хозяйств в США. Если в России эти хозяйства имеют площадь около 3 га (7,5 акра земли), то в США малые фермерские хозяйства располагают средней земельной площадью около 150 га (337 акров). При этом размер выручки американских фермерских хозяйств на порядок превосходит выручку российских хозяйств. Малые фермы США имеют выручку от 9 до 27 тыс. долл., в России большинство 3,86 млн крестьянских хозяйств имеют выручку около 2 тыс. долл. и только 90 тыс., относительно крупных товарных фермерских хозяйств по выручке примерно соответствует уровню американских фермерских хозяйств, 28 тыс. долл. О ресурсном потенциале развития фермерства в значительной степени свидетельствует обеспеченность земельными ресурсами.

Концентрация земли в США в сравнении с Европейскими странами выше 3,6% ферм сосредотачивают в пользовании 54% всех земель, при этом 63% из них – в собственности.

В Германии, где концентрация земли одна из самых высоких в Европе, 9,45% крупнейших ферм размером от 100 га обрабатывают свыше половины сельхозугодий.

Большинство ферм США (85,4%) «мелкоземельные» (площадь менее 200 га). 97% товарных ферм России относятся к классу подсобных товарных ферм с выручкой от 30 до 300 тыс. руб. (10 тыс. долл.). В среднем на одно подсобное товарное хозяйство приходится менее 1 га пашни. То есть большинство ферм России имеют земли в десятки раз меньше «мелкоземельных» американских ферм. При этом около 3% ферм средних и крупных сельхозорганизаций в России распоряжаются более чем 90% сельхозугодий и посевных площадей. О низкой эффективности такой модели землепользования в России свидетельствует тот факт, что с ростом землеобеспеченности у крупных сельхозпредприятий падает эффективность, а также, что у нефункционирующих хозяйств (когда то крупных СХО, да и некоторых КФХ) не используется, заброшено 38,1 млн га земли. Эта земля должна на конкурсной основе быть передана товарным хозяйствам, испытывающим дефицит земельных ресурсов. Товарные личные подсобные хозяйства, с выручкой свыше 30 тыс. руб. в год, по свой сути являются фермерскими. Согласно закона «О крестьянском фермерском хозяйстве» [3] фермеры имеют право получить до 5 га земли в собственность бесплатно, это право должно быть предоставлено и личным подсобным хозяйствам с соответствующим объёмом выручки, способным произвести продукцию на сумму свыше 30 тыс. руб.

Из исследования мирового опыта развития фермерства можно сделать вывод. Стратегическим направлением развития аграрной структуры России является рост количества средних по размерам фермерских хозяйств. В настоящее время только менее трети из зарегистрированных 285 тыс. фермерских хозяйств реально работают, причём большинство из работающих хозяйств имеют лишь подсобное значение, слабую материально-техническую базу и минимальную площадь земельного участка. Будущее Российской аграрной структуры это триста-пятьсот тысяч фермерских хозяйств, имеющих оптимальные размеры земельных участков, обеспеченные современной техникой и производящих основную часть продукции сельского хозяйства.

Таблица 4. **Классификация ферм США по размерам ферм**

Границы группы по размеру фермы	Доля в численности ферм, %	Доля в землепользовании, %	Средний размер фермы, акр
1–9 акров	10,6	0,12	5
10–49 акров	28,1	1,73	26
50–69 акров	7,1	0,97	58
70–99 акров	8,7	1,71	82
100–139 акров	7,9	2,20	116
140–179 акров	6,3	2,38	157
180–219 акров	4,0	1,87	198
220–259 акров	3,1	1,76	238
260–499 акров	9,6	8,23	357
500–999 акров	6,8	11,29	696
1000–1999 акров	4,2	13,84	1377
Более 2000 акров	3,6	53,89	6181
Итого	100	100,00	418

Источники

1. *Узун В.Я., Сарайкин В.А.* Классификация сельхозпроизводителей России на основе анализа данных ВСХП–2006/ Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2009. – № 12. – С. 24–30.

2. Census of Agriculture Report, 2007 http://www.agcensus. usda.gov/Publications/2007/ Getting_Started/Guide_to_ Census_Products/index.asp

Российская Федерация. Законы. Федеральный закон от 11.06.2003 № 74 ФЗ «О крестьянском фермерском хозяйстве». – М., 2003.

Назад в раздел

Поделиться...

© «Битрикс», 2001-2006